

Le guide complet du courtier en énergie indépendant



Capitole
ENERGIE *by* epsa

Le métier de courtier en énergie

prend de plus en plus d'ampleur



La profession de courtier s'exerce aujourd'hui dans de nombreux secteurs très divers. Les plus connus sont l'immobilier ou l'assurance mais depuis l'ouverture des marchés de l'énergie à la concurrence, le courtage en énergie prend de plus en plus d'ampleur.

Depuis 2007, de nombreux fournisseurs alternatifs ont ainsi vu le jour afin d'entrer en concurrence avec les fournisseurs historiques (EDF pour l'électricité et Engie pour le gaz naturel). Il est devenu compliqué pour les professionnels de trouver l'offre la plus adaptée au sein d'un marché particulièrement actif.

Il s'agit donc pour les courtiers en énergie à destination des professionnels **d'aider les entreprises à naviguer** parmi cette multitude d'offres afin de trouver la plus adaptée.



Le métier de courtier en énergie

en quoi ça consiste ?



Un courtier en énergie professionnel est un expert des offres de gaz et d'électricité. Il conseille les entreprises sur la sélection des contrats énergétiques. Pour ce faire, il compare les fournisseurs d'énergie à l'aide d'un outil de comparaison de l'électricité et du gaz.

Il conseille les entreprises sur la façon de réduire leurs coûts énergétiques et agit comme un intermédiaire entre les fournisseurs d'énergie et les consommateurs professionnels.

Le courtage en énergie, **un métier d'avenir**

Le courtage en énergie est un métier en pleine évolution qui bénéficie d'un marché extrêmement dynamique :

33 millions
de particuliers dont 75 % sont
encore chez le fournisseur
historique.

5,1 millions
de professionnels dont + de 3
millions vont devoir basculer
du tarif réglementé à une offre
de marché d'ici juillet 2023.



Quels services peut-il proposer ?



L'objectif premier d'un courtier en énergie est d'accompagner les entreprises dans la durée pour assurer un suivi global qui va de la souscription d'un nouveau contrat jusqu'au renouvellement de celui-ci.

Les services

/ La comparaison des meilleures offres disponibles

Le courtier compare les meilleurs tarifs auprès de ses partenaires fournisseurs. L'objectif de cet accompagnement est de rechercher le contrat d'énergie idéal pour l'entreprise au meilleur rapport qualité prix.

Une fois que le courtier en énergie est en mesure de proposer une offre, il doit se charger de la négociation avec le fournisseur d'énergie.

/ L'optimisation des factures d'énergie

Selon le profil de consommation et le secteur d'activité, une entreprise peut bénéficier de réduction des taxes énergies. Pour cela, un courtier en énergie peut étudier son éligibilité à l'exonération des taxes telles que la TICGN pour le gaz et la CSPE pour l'électricité.

L'optimisation fiscale requiert une étude approfondie et une réelle expertise financière que peut apporter un courtier en énergie. Il étudie l'éligibilité de l'entreprise à l'exonération ou à l'obtention d'un taux réduit, monte le dossier pour les douanes et suit son client sur l'ensemble de ses exercices fiscaux.

/ Le conseil en investissement financier

Le conseil en investissement financier est une prestation réservée aux Prestataires de Services d'Investissement (PSI) et aux Conseillers en Investissement Financier (CIF). Il est défini dans la directive comme « la fourniture de recommandations personnalisées à un client, soit à sa demande, soit à l'initiative [du PSI ou du CIF], en ce qui concerne une ou plusieurs transactions portant sur des instruments financiers.

Capitole Energie est enregistré auprès de l'Association Nationale des Conseils Financiers (ANACOFI-CIF), association agréée par l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) et peut donc proposer ce service à ses clients.

/ L'accès aux énergies renouvelables

Indépendamment de son contrat, un professionnel peut acheter des Garanties d'Origine auprès de son courtier en énergie. Les prix pratiqués peuvent être très attractifs puisqu'il est possible de n'avoir aucun intermédiaire entre le courtier en énergie et le producteur d'énergie renouvelable. L'achat peut se faire de gré à gré ou sur les marchés boursiers.



Quelles sont les missions

du courtier en énergie ?



En premier lieu, le courtier en énergie analyse la situation du client en analysant son profil, sa consommation réelle et le type d'énergie dont il a besoin (électricité, gaz naturel, électricité verte ou gaz vert). Il peut également réaliser un audit des dépenses énergétiques afin qu'il bénéficie de l'offre la mieux adaptée à son activité.

Le courtier lance ensuite un appel d'offre auprès des fournisseurs avec lesquels il travaille et négocie toutes les composantes du contrat pour obtenir le meilleur tarif pour son client.

Il s'assure que les besoins exprimés par le client ainsi que le budget soient respectés dans les offres des fournisseurs et présente les différents contrats à son client qui pourra choisir celui qu'il préfère.

Une fois le contrat signé, il peut apporter un service client dédié sur toute la durée du contrat et continue à jouer le rôle d'intermédiaire entre le fournisseur et l'entreprise. Grâce à son expertise des marchés de l'énergie, il pourra, pendant la durée du contrat recontacter son client pour lui proposer une optimisation de celui-ci si les marchés le permettent.



Le courtier analyse

- / L'ensemble des composantes du prix, dont le prix du MWh, l'abonnement ainsi que la puissance souscrite ...
- / Les types d'offres (prix fixe ou prix indexé...)
- / La structure du tarif proposé (prix unique ou horosaisonnalisé...)
- / Les clauses contractuelles (engagement, durée...)
- / Les préférences spécifiques du client (énergie renouvelable, modalités de facturation...)

Comment se rémunère un courtier en énergie ?

La rémunération du courtier se nomme « courtage » et prend le plus souvent la forme d'une commission d'apport d'affaires versée par le fournisseur d'énergie comme contrepartie de la mise en relation avec le client professionnel. Le courtage permet aux fournisseurs de réduire leurs coûts de commercialisation.

Pour les entreprises, cela leur permet de bénéficier d'une expertise entièrement gratuite pour optimiser leur achat d'énergies.



Quels sont les avantages

d'avoir un partenaire lorsqu'on l'on est un courtier indépendant ?



En tant qu'indépendant, vous appuyer sur un partenaire peut-être très intéressant.

Réseau partenaire

Une des problématiques de l'indépendance est le choix limité de partenaires. En vous appuyant sur un courtier ayant un réseau de fournisseurs important, vous pourrez être plus compétitif auprès de vos clients.

Rémunération

Avec le statut d'indépendant, vous pouvez prendre part à une activité lucrative où les commissions d'apport d'affaires sont importantes.

Gestion

Une équipe pricing et un CRM performant dédiés à l'activité des indépendants.

Expertise

Vous appuyer sur un partenaire solide vous permettra d'acquérir l'expertise technique dont vous avez besoin pour réussir sur les marchés de l'énergie.

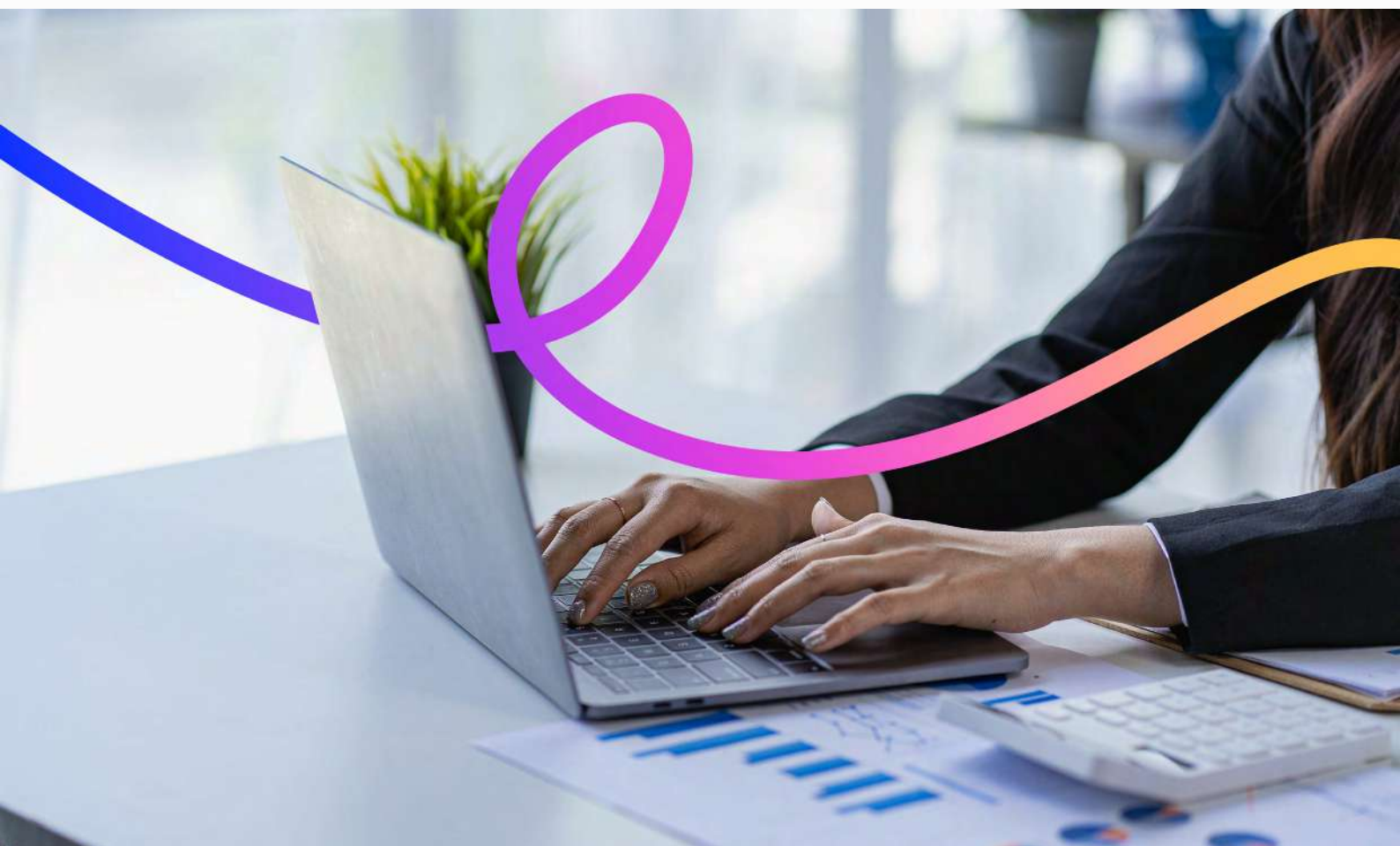
Capitole Energie cherche

**à étendre son réseau de partenaires
partout en France**



Capitole Energie figure parmi **les cinq plus grandes sociétés de courtage en énergie**, après sept années d'activité. Plus qu'un comparateur, Capitole Energie est un acteur majeur du courtage en énergie sur la scène nationale.

Seule entreprise de courtage certifiée CIF (Conseillers en Investissements Financiers), Capitole Energie se place parmi les leaders de l'innovation dans son domaine puisqu'elle est intégrée à la FrenchTech Toulouse.



Choisir Capitole Energie

comme partenaire c'est ...



Un large réseau de partenaire

Capitole Energie bénéficie d'un réseau de plus de 20 fournisseurs partenaires. Ils vous permettent d'avoir une force de proposition importante auprès de vos clients.

Un CRM puissant et reconnu mondialement

Vous bénéficierez d'un CRM puissant dont la performance est reconnue mondialement. Ce CRM est adapté à votre activité et vous permet de travailler dans les meilleures conditions.

Un système de rémunération attractif

Le système de rémunération mis en place au sein de notre entreprise est compétitif et dé plafonné, vos performances sont mises en avant au quotidien.

Une expertise complète

Nos équipes partagent avec vous au quotidien leurs connaissances pointues des marchés de l'énergie. Ainsi, nos relations sont basées sur la confiance et la transparence.

Un service client dédié

Vos clients bénéficient du service client de Capitole Energie pour toute demande concernant leur consommation, leur facture énergétique ou encore les tarifs appliqués.

Une communication directe

La communication avec nos experts du pricing est directe, l'accompagnement est sur-mesure et adapté à vos besoins. Notre service pricing réalise ainsi pour vos clients les cotations auprès de nos fournisseurs partenaires.

Réponses rapides

Programme de formation complet

Relation basée sur la confiance

Devenez apporteurs d'affaires !

Contactez-nous !



Devenez partenaire de Capitole Energie et rejoignez le premier acteur de courtage en énergie certifié Conseiller en Investissements Financiers (CIF). Leader de l'innovation, devenez à la pointe des tendances du marché et offrez le meilleur des services à vos clients.



Helder Faria Rubio

Responsable de la vente indirecte

hfariarubio@capitole-energie.com



10 rue de Vidailhan, 31130 BALMA

05 82 08 61 90

info@capitole-energie.com

www.capitole-energie.com

